

başarı hikâyesi
olmak ister misiniz?



6gen

yeni nesil iř anlayışı



BAŞARI HİKÂYESİ OLMANIN YOLU RADİKAL DEĞİŞİKLİKLER YAPMAKTAN GEÇER. BUNU YAPABİLMEK İÇİN; MAĞAZALARIN DÜZENLERİNİ DEĞİŞTİRMEYİ, ÜRÜN GAMINDA FARKLI AÇILIMLARA GİTMEYİ, AYNI İŞ GÜCÜYLE HATASIZ VE DAHA YÜKSEK HIZLA, MİNİMUM STOK VE FİNANS RİSKİYLE ÇALIŞMAYI GEREKTİRİR. BAŞARI HİKÂYENİZİ YAYINLAMAK İÇİN 'MEDYA' YAPTIĞINIZ HAREKETLERİN VE DEĞİŞİMLERİN "KÂR" YARATMASINI YA DA DEĞİŞİMİN KÂRA DÖNÜŞMESİNİ BEKLER.

6 GEN, DİNAMİK PAZAR KOŞULLARINDA, KİŞİ/ KURUM BAĞIMLI, DAR KAPSAMLI, ÇOK SİSTEM ENTEGRELİ VEYA HANTAL YAPILI SİSTEMLER YERİNE, SİZE HIZ KAZANDIRACAK, GLOBAL STANDARTLARI VE YEREL MEVZUATLARA GÖRE YAPILMIŞ DEĞİŞİKLİKLERİ DE EKLEYEREK SUNAR.

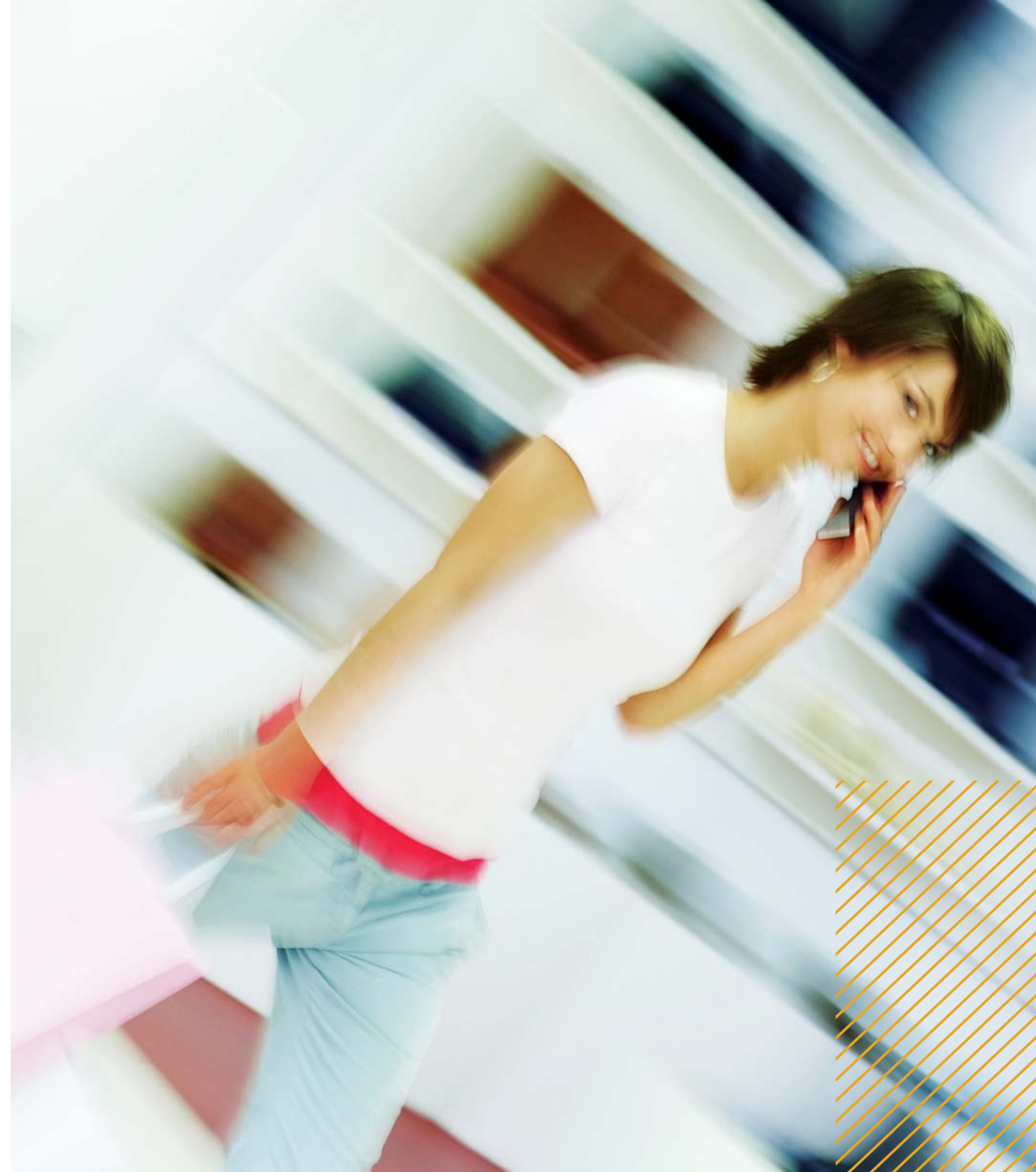
MICROSOFT DYNAMICS ÜRÜNLERİNİN CRM FONKSİYONLARINI KULLANARAK MÜŞTERİ KİTLENİZ HAKKINDA DAHA NET BİLGİLERE ULAŞABİLİR, KENDİNİZE ÖZGÜ HEDEF MÜŞTERİLERİ BELİRLEYEBİLİR, HEDEFE YÖNELİK KAMPANYALAR YAPABİLİRSİNİZ.

TEDARİKÇİ KANALI

Global perakendecilikte düşen satışlar, zorlu fiyat rekabeti, global piyasaya daha çok markanın giriyor olması ve azalan kârlılık nedeni ile hızlı karar ve aksiyon alabilme ihtiyacı, perakendecilik ile diğer sektörler arasında ki en önemli farktır. Bu farklara bir de hızlı büyüme eklenince, uzun yıllardır farklı sistemleri birbirleri ile haberleştirmek sureti ile çalışılmış olması, sistemlerin yönetilebilirlik zorluğunu ve toplam sahip olma maliyetini artırmıştır. Microsoft Dynamics ürünleri ile satış kanallarınızı canlı olarak analiz edebilir, satış noktalarınızın performansına göre Merchandising fonksiyonlitesi ile anında doğru satış noktasına doğru ürünü hızlıca gönderebilir ve bunları tek merkezden yönetebilirsiniz.

MAĞAZA İÇİ

Müşteriler mağazaya adımını attığı andan itibaren karşılaştıkları her şey ile kafalarında perakendecinin resmini oluştururlar. 6 GEN mağaza içerisinde kiosk, mobil çözümler, RFID gibi teknolojiler ile Moda Perakendecisinin çevresini donatmasına olanak sağlar. Perakendeci Microsoft Dynamics ürünlerinin CRM fonksiyonlarını kullanarak müşterileri hakkında daha net bilgilere ulaşabilir, hedeflerine uygun müşterileri belirleyebilir ve bu hedeflere yönelik kendine özgü kampanyalar düzenleyebilir.





MICROSOFT DYNAMICS'İN FONKSİYONLARI, ÖZELLİKLE VERİ TABANLARI FARKLI BÖLGELERDE YER ALAN FİRMALARIN, İLETİŞİM MASRAFLARININ DÜŞMESİ OLARAK GERİ DÖNER.

HIZLI VERİ DEĞİŞİMİ

LS Retail; içinde barındırdığı iletişim modülü sayesinde merkez ofis ile mağaza ve POS cihazları arasında kolaylıkla iletişim kurmanızı sağlar. LS Retail İletişim modülü; Data Director, İletişim Sunucusu ve Zaman Planlayıcısı olarak üç bölümden oluşur.

LS Retail Data Director iletişim modülü; Microsoft Dynamics ürünleri ve bunun dışındaki diğer veritabanları arasında yüksek hızda veri iletişimini sağlar. Data Director özellikle WAN (Wide Area Network) üzerinde yüksek hızda veri alışverişini yapmak için tasarlanmıştır. Önceki jenerasyon ürünlerden daha az bant genişliği kullanarak veri transferini daha kısa zamanda gerçekleştirir. Bu fonksiyonlar, özellikle veritabanları farklı bölgelerde yer alan firmaların iletişim masraflarının düşmesine olanak sağlar.

PARALEL VERİ İŞLEME, DATA DIRECTOR'UN ANA ÖZELLİĞİDİR. BU ÖZELLİK SİZE LS RETAIL İÇERİSİNDE İNANILMAZ BİR PERFORMANS OLARAK GERİ DÖNER.

PERFORMANS İÇİN YARATILDI

Paralel veri işleme, Data Director'un ana özelliğidir. Bu özellik size LS Retail içerisinde güncel veriler ile çalışırken inanılmaz bir performans olarak geri döner.

ÇOKYÖNLÜLÜK

Data Director çok yönlü bir iletişim aracıdır. Microsoft Dynamics ürünlerinin tüm versiyonları, Microsoft SQL Server ürünleri, Microsoft Access gibi diğer veritabanları ile de iletişim kurabilen bir yapıya sahiptir.

TAM ENTEGRASYON

Data Director, Microsoft Dynamics ürünleri ve LS Retail iç içe çalışan yapısı ile Dynamics ürünleri içerisinde yönetilir.

ZAMAN PLANLAMASI

LS Retail içerisinde yer alan zaman planlama mekanizması sayesinde dönemsel işleri yürütür. Bu özelliği ile merkez ofisten mağazaya ya da mağazadan POS cihazlarına veri transferlerini otomatik olarak gerçekleştirir. 'Zaman Planlayıcı' belirlenen parametrelere göre çalışan esnek bir sistemdir. Yapılacak işlerin belirlenen tarihlerde, zamanlarda veya belirli aralıklarla çalışmasını sağlar.

CANLI VERİ

İletişim Sunucusu; POS cihazları kendi başlarına çalışırken, merkeze anlık sorgular göndererek 'merkezi veritabanına' bağlı olarak canlı çalışmasına olanak sağlar.





LS POS .NET – ÖZELLİKLERİ

- Tek dokunuşla satış seçeneği
- Müşteri cari hareketleri
- Müşteri cari indirim ve fiyatları
- İadeler/Silmeler/İptaller
- Döviz Kurları ve İadeler
- Satışı Durdurma/Devam Etme
- Promosyonlar/Çoklu indirim seçenekleri
- Info kodları
- Kullanıcı ayarlı faturalar
- A4 veya A5 baskı seçenekleri
- Fatura Nüshası
- Fiyat İsteği
- Şirket kredi kartı ve kullanıcıları
- Bağlılık Kartları
- Çoklu Fatura hareketi tipi
- EFT entegrasyonu
- Çek basımı
- Eğitim modu
- Çoklu Dilde çalışma imkanı
- Elektronik günlük
- Döviz takibi
- Çalışana satışlar
- Ürün boyutları
- Ürün yorumları
- OPOS desteği
- Stok kontrolü
- Satış siparişleri
- Satış faturaları
- Rol-temelli kullanıcı bağlantı hakları
- Rol-temelli arayüz profilleri
- Fatura deklare etme
- Nakit yönetimi
- Hediye kartları
- Alışveriş çekleri
- Gün sonu
- Vardiya sonu
- Satış personeli kaydı
- 100% Microsoft Teknolojisi



yeni nesil iş anlayışı

30 yılı aşan sektör tecrübesi... Dünya çapında yetkinliği belgeleyen sertifikalar... Kanıtlanmış modül uzmanlığı...

6Gen olarak, kurumsal veri güvenliği sistemleri, kurumsal kaynak yönetimi (ERP) ve kurumsal iş akışı uygulamaları alanlarında uzmanlaşmış bir yapı sergilemekteyiz. Özellikle üretim yapan organizasyonlarda başarıyla tamamladığımız projelerin gücüyle, Microsoft Dynamics üzerine kurulan ve dünyada yer edinmiş, sektörel ve özel çözümler sunmaktayız. İleri düzey raporlama ve analiz ihtiyaçları için "İş Zekası" çözümleri ile tüm kurumsal süreçlerinizin verimliliğini artırmak amacıyla danışmanlık, eğitim, uygulama ve uyarlama hizmetleri vermekteyiz.

Temel felsefemiz, müşterilerimizi başarıya taşıyacak bilişim çözümleri üretmektir. Bu vizyonda emin adımlarla ilerleyebilmek için temel kaynağımız bilgi ve deneyimimizdir.

Misyonumuz ise hatalı yatırımları engellemeye yönelik, uzun soluklu, kolay yönetebilir, verimli bilişim altyapılarını ortaya koymak ve ülkemiz için değerli kaynakların israfını engellemektir.

6 GEN Yazılım San. ve Tic. Ltd. Şti.

Sedef Cad. Ata 2-5 K:18 No:132,
34750 Ataşehir, Kadıköy / İSTANBUL
T: +90 216 455 67 67 F: +90 216 455 50 70
www.6gen.com.tr

LS Retail Hakkında

LS Retail Microsoft Dynamics® 2008 için bir Inner Circle ve President's Club üyesidir. LS Retail global olarak Microsoft Dynamics platformunda perakendecilik, mağazacılık, restoran ve servis hizmeti veren temel şirketlerden biridir. LS Retail 132 ülkede tedarik edilebilen, 33 dile çevrilmiş ve 75'in üzerinde sertifikalı partner aracılığıyla 51 ülkede temsil edilen bir çözümdür. LS Retail dünya çapında 1200 ün üzerinde markanın 22.000 mağaza ve 46.000 in üzerindeki POS terminalinde kullanılıyor. Çözümümüzü kullanan bir çok mutlu müşterimiz arasında: Adidas, Bestseller (Vero Moda, Jack and Jones, vs....), Magasin du Nord, Popular Bookstores, IKEA, SPAR Belgium, Starboard/LVMH Moet Hennessy Louis Vuitton USA, APC Japan, Cili Pizza, Waltons Stationery Company - Bidvest Group (Güney Afrika) ve daha fazlasını bulabilirsiniz.